

IL MERCATO CHIEDE TARIFFE ADEGUATE

Nuove regole nell'acquisto e nella vendita di prodotti comportano una logistica più "reattiva" e attenta a proporre servizi "value for money".

di Paolo Sartor

Logistica e forte frammentazione e polverizzazione delle prese e consegne sono queste le parole magiche per restare competitivi nell'era della globalizzazione e del nuovo modo di produrre e vendere prodotti. Eloquenti in questo senso le parole di Pierluigi Cavicchi, direttore logistica alla De Longhi, azienda che ha delocalizzato buona parte della produzione in Cina: "internazionalizzarsi oggi significa per un'azienda la sopravvivenza sul mercato". Ma senza la possibilità di acquisire servizi logistici efficaci e soprattutto efficienti difficilmente sarebbe possibile l'internazionalizzazione delle imprese nazionali ed europee in genere. Anche perché tale processo di internazionalizzazione sta risultando molto rapido e bisogno di una logistica che sia in grado di rispondere con reattività, efficienza e soluzioni personalizzate, tenendo sempre ben presente anche la necessità di contenere i costi, compresi quelli distributivi. Con il coinvolgimento di alcune aziende manifatturiere e commerciali, scelte in maniera casuale per dimensione, organizzazione e assetto d'impresa, si sono verificati sul campo le migliori quotazioni per una spedizione *door to door* in importazione con la modalità aerea e marittima in partenza da Shanghai in Cina e con destinazione la nostra pianura padana.

NOLO AEREO INCLUSIVO DI SOVRATASSE ("WAR RISK" E "SECURITY CHARGES")

Fasce di peso	Tariffa euro/kg da aeroporto di Shanghai a Malpensa
Fino a 45 Kg	2,60
> di 45 Kg	2,40
> di 100 Kg	2,25
> di 300 Kg	2,18
> di 500 Kg	2,15
> di 1.000 Kg	2,10

Note: • Le tariffe s'intendono valide per un rapporto peso volume di 1 metro cubo pari a 167 Kg

A queste tariffe di trasporto bisogna aggiungere le spese aeroportuali e di magazzino stimabili in 0,03 euro per chilogrammo (con un minimo di 10 euro a spedizione); e le tariffe di trasporto stradale dall'aeroporto di Malpensa allo stabilimento per un importo fisso di 35 euro più 0,12 euro/kg per ogni chilogrammo trasportato.

NOLO MARITTIMO DA PORTO DI SHANGAI A VENEZIA (per container)

Tipologia container	Tariffa in euro a box	Tariffa euro/kg	Tariffa euro/mc	Tariffa in euro a box		
				Tariffa euro/kg	Tariffa euro/mc	Tariffa euro/mc
				Transit time 35 giorni		
				Transit time 26 giorni		
Box 20 piedi	1.255	0,0692	33,47	1.300	0,0717	22,81
Box 40 piedi	2.270	0,0827	29,67	2.350	0,0857	30,72
Box 40 piedi high cube	2.370	0,0864	27,07	2.450	0,0894	27,99

Note: • I noli mare sono comprensivi di T.H.C. (operazioni di trasbordo nel terminal di arrivo), le addizionali al nolo mare B.A.F. e C.A.F. e il posizionamento terrestre del container a destino.

• Per la portata massima e la capacità volumetrica si è fatto riferimento ai dati comunicati alla clientela dall'armatore marittimo Maersk.

• A questi noli bisogna aggiungere gli oneri per lo svincolo del contenitore pari a 32 euro/container e a richiesta l'assicurazione all risk pari allo 0,33 % sul 110 % del valore merce indicato in fattura, la visita doganale di euro 110, lo scanning per euro 20 e circa 25 euro per le competenze ed assistenza dell'MTO.

Come si può constatare dalla lettura delle tre tabelle riportate la tariffa è fortemente condizionata dai tempi di resa della spedizione. Il rapporto peso volume più utilizzato per il calcolo della tariffa groupage è di 167 kg per metro cubo nelle spedizioni aeree e di 300 kg per metro cubo in quelle via mare. I tempi di pagamento della prestazione per le tre soluzioni presentate sono entrambi fissati in 30 giorni fine mese.

NOLO AEREO DA AEROPORTO DI SHANGAI A MI-MALPENSA

Fasce di volume	Tariffa in euro/metro cubo da Shanghai a Malpensa
Minimo	95,02
Fino a 5 metri cubi	88,82
Fino a 10 metri cubi	85,12
Oltre	77,72

Note: • Le tariffe si intendono valide per un rapporto peso volume superiore a 1 metro cubo 300 Kg.
• A queste tariffe a metro cubo bisogna aggiungere le spese per lo svincolo pari a 30 euro/spedizione e a richiesta l'assicurazione all risk pari allo 0,34 % sul 110 % del valore merce indicato in fattura e circa 15 euro per le competenze ed assistenza MTO.



LA PAROLA A UNO SPECIALISTA DEL GROUPAGE STRADALE

Come ulteriore elemento di approfondimento e fare il punto sul traffico groupage camionistico abbiamo intervistato un qualificato esperto del settore. Si tratta di Ermete Biondo, responsabile della divisione DIN (distribuzione internazionale) di Percam SpA.

QUALI E QUANTE FILIALI OFFRONO IN ITALIA IL GROUPAGE CAMIONISTICO ?

■ Le filiali che offrono questo servizio sono nell'ordine Ancona, Bolzano, Bologna, Brescia, Como, Milano, Napoli, Padova, Prato, Roma, Torino e Verona con servizi groupage giornalieri in esportazione e importazione.

QUALI TIPOLOGIE DI SERVIZI VENGONO OFFERTI NEL TRAFFICO GROUPAGE E QUALI SERVIZI ACCESSORI ?

■ Due sono le linee di prodotto: business e economy, entrambe servono per far fronte ad ogni esigenza del cliente. I servizi accessori sono customer service dedicato, Tracking & tracing, Rodd (rilevamento ottico danni), Pod (prova di consegna), Activ reporting, carico merci su casse mobili jumbo con doppio pianale per garantire maggiore sicurezza della merce, consegne per merci Adr; assicurazione merce "all risk", consegne con sponda idraulica e servizio contrassegno. Inoltre con il servizio "DIY-Logistics" possiamo offrire alla clientela soluzioni complete e personalizzate

nelle consegne destinate al settore del "fai da te".

QUALI SONO LE ESIGENZE DEL CLIENTE PER IL TRAFFICO GROUPAGE ?

■ Essenzialmente che la merce arrivi a destino integra e nei tempi prestabiliti. Fondamentale risulta poter contare su un servizio di customer service veloce e in grado di rapportarsi attivamente e velocemente nella risoluzione delle richieste del cliente. E' quindi obbligatorio un sistema informatico moderno e affidabile in grado di fornire tutte le informazioni riguardanti le spedizioni.

QUALI SEGNALI VENGONO DAL MERCATO NELL'ULTIMO TRIMESTRE 2010 RELATIVAMENTE AL TRAFFICO GROUPAGE ?

■ Essendo inseriti in un network altamente qualificato abbiamo potuto recuperare e superare i volumi di spedi-

zione del 2008 con una crescita considerevole nel traffico export (+ 13 %) e soprattutto in importazione (+ 27 %) dove la Germania si è dimostrato il Paese europeo trainante.

AVETE REGISTRATO DELLE VARIAZIONI OP-PURE RICHIESTE PARTICOLARI NEL CORSO DEGLI ULTIMI MESI?

■ Con il rallentamento dell'economia a livello internazionale abbiamo potuto riscontrare una riduzione del peso medio delle singole spedizione. E' emersa chiaramente da parte dei clienti la necessità di utilizzare maggiormente il servizio groupage che può offrire dei servizi giornalieri estremamente flessibili in relazione al peso della spedizione. Inoltre rileviamo un forte aumento in tutta Europa e in particolare nel traffico da e per la Germania. Notevoli gli incrementi anche per la Francia, la Spagna e il nord Europa in genere. In questo ultimo periodo notiamo infine una forte richiesta di tariffe dedicate con diversificazione delle tratte e richiesta di prodotti specifici in base alle esigenze del cliente. ■

QUANTO COSTA IL GROUPAGE STRADALE

La scomposizione dei costi di una spedizione camionistica in regime groupage permette di rilevare la forte incidenza – valutabile in circa il 50% del costo totale - della linea, ossia del trasferimento tra le filiali di origine e destinazione del traffico; una incidenza minima dei due passaggi a magazzino a partenza e destino e una maggiore onerosità della consegna a destino rispetto alla presa della merce a partenza. La dimensione media di una spedizione groupage a livello europeo è di 6 quintali in export e di 3 in import. Anche le tariffe si differenziano in relazione alla direzione del flusso. Certamente più elevate in import (20 – 23 euro/quintale) e mediamente più basse in export (16 – 18 euro/q). I costi di una spedizione si scompongono in:

Ritiro	3,50 (2,50 – 4,00 euro/q.le)
Passaggio a magazzino 1	1,50
Trazione primaria	9,50 – 11,50
Passaggio a magazzino 2	1,50
Consegna a destino	5,00 (3,50 – 5,50 euro/q.le)
Tariffa media	21,00 euro/q.le

Sei sicuro
lunghezza
di questa